

CAMEROUN

© Fabian Plock

DROIT DES AFFAIRES

Classement 2026 - Cabinets d'avocats

Dans chaque groupe, le classement est établi par ordre alphabétique

	CABINET	ÉQUIPE ANIMÉE PAR…
	INCONTOURNABLE	
1	**Amadagana & Partners**	Lynda Amadagana
	Etah-Nan & Co	David Etah Akoh, Paul Nan II
2	**Chazai Wamba**	Aurélie Chazai, Emmanuel Massoda, Flora Wamba
	Jing & Partners	Laurent Dongmo, Paul Jing
	NFM	Laurence Djeutchou, Hyacinthe Fansi, Michel-Antoine Mben, Virgile Ngassam
	Zangue & Partners	Serges Martin Zangue
	EXCELLENT	
	CT Avocats	Serge Bona, William Che, Charles Tchuente
	D. Moukouri And Partners	Danielle Moukouri
	Maaron Law Firm	Michel Aaron Feugueng
	The Abeng Law Firm	Roland Abeng
	FORTE NOTORIÉTÉ	
1	**Cabinet Nyemb**	Jacques Nyemb, Jacques Jonathan Nyemb
	Kouengoua Minou Nkongho (KMN)	Tom Nkongho Agbor, Mr. Kouengoua, Minou Sterling
	Lexlau	Charles Epée Diboué
	LPA Law	Cédric Maheo, Arnaud Depierrefeu, Ghislaine Lovet, Pierre Marly, Sébastien Thouvenot
2	**Cabinet Henri Job**	Henri Job
	Cabinet Jacques Bessala Ekobo	Jacques Bessala Ekobo
	Core Africa Lawyers	Constant Koum, Esther Massoua
	INB Law Firm	Nicaise Ibohn Bata

ZANGUE & PARTNERS : SOLIDE PARTENAIRE DU BUSINESS AFRICAIN



Serges Martin Zangue

Leader : Serges Martin Zangue
Équipe : 1 associé, 25 collaborateurs
Création : 2014

Track record : le cabinet accompagne une clientèle locale et internationale, principalement composée de multinationales et filiales. L'année 2025 a été marquée par d'importants financements syndiqués pour deux grandes entreprises publiques et des prêts souverains. Zangue & Partners intervient en banque-finance, corporate-M&A et contentieux-arbitrage, avec un track record reconnu en contentieux d'assurance et sinistres majeurs dans les secteurs aérien et ferroviaire.

Différenciation : avec plus de 25 avocats et juristes bilingues (français-anglais), l'équipe se distingue par sa collaboration étroite avec des cabinets anglo-saxons de premier plan et son savoir-faire construit sur des interventions majeures. Elle travaille régulièrement avec des institutions financières et intervient en pro bono avec des organisations internationales. Le cabinet s'est imposé comme acteur majeur du conseil juridique et du contentieux de haut niveau en Afrique centrale.

CAMEROUN

Notre analyse

CHAZAI WAMBA : UN PONT ENTRE L'AFRIQUE ET L'EUROPE



Aurélie Chazai

Leaders: Aurélie Chazai, Emmanuel Massoda, Flora Wamba
Équipe : 3 associés, 20 collaborateurs
Création : 2017

Track record : Chazai Wamba accompagne un large éventail de clients publics et privés. Des dossiers stratégiques ont été finalisés en 2025 : cession de la société nationale d'électricité après plus de deux ans de négociations pour l'État camerounais et fusion d'un acteur majeur de l'assurance. Le cabinet répartit son activité entre conseil (60 %) et contentieux (40 %), intervenant en financement, M&A, private equity, droit public, PPP, restructurations…

Différenciation : composée de trois associés et d'une vingtaine de collaborateurs, l'équipe basée au Cameroun compte également un bureau en France et un autre au Gabon. Accompagnant une clientèle internationale à 70 %, Chazai Wamba collabore régulièrement avec de grands cabinets européens. Tournés vers les nouvelles technologies, les managing partners fournissent des services personnalisés, innovants et accessibles dans l'espace Ohada.

D. MOUKOURI AND PARTNERS : RÉFÉRENCE DE POINTE DANS LA TECH



Danielle Moukouri

Leader : Danielle Moukouri
Associés : Danielle Moukouri, Samuel Omgba Beyene
Équipe : 2 associés, 11 collaborateurs
Création : 2013

Track record : cabinet de premier plan au Cameroun et dans la zone CEMAC, D. Moukouri and Partners est pionnier du droit des technologies. En 2025, l'équipe a accompagné le gouvernement camerounais sur sa stratégie IA et des projets de loi, négocié pour un acteur majeur de l'internet satellitaire, et conseillé le premier bureau d'information sur le crédit CEMAC.

Différenciation : le cabinet intervient également en M&A, structurations d'emprunts et opérations de bourse avec des États de la zone. Consultante Banque mondiale, enseignante et partenaire du cabinet UGGC Africa, Danielle Moukouri est une référence en droit du numérique. Le cabinet opère en anglais, français et espagnol, combinant savoir-faire en fintech, blockchain, cryptomonnaies, IA et protection des données.

MAARON LAW FIRM : DOUBLE CASQUETTE

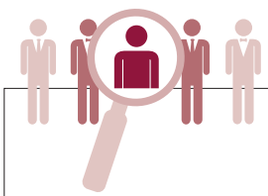


Michel Aaron Feugueng

Leader : Michel Aaron Feugueng
Associés : Michel Aaron Feugueng, Ida Tchamde Kolie
Équipe : 2 associés, 15 collaborateurs
Création : 2011

Track record : basé à Douala, Maaron Law Firm déploie depuis quinze ans ses compétences de droit des affaires au service des entreprises locales et étrangères. En 2025, le cabinet a accompagné des opérateurs majeurs de l'énergie dans leurs négociations avec l'État camerounais, illustrant ainsi ses capacités juridiques et comptables inédites sur la place camerounaise.

Différenciation : la grande force du cabinet repose sur sa capacité à traiter les dossiers tant sur le plan juridique que comptable, Michel Aaron Feugueng étant expert-comptable. Ce positionnement unique lui permet de ne pas avoir recours à des experts externes et de traiter des dossiers complexes et à gros enjeux de manière rapide et efficace.



MÉTHODOLOGIE DES CLASSEMENTS

Les critères de classement retenus sont :

- Notoriété et réputation de la structure sur son marché.
- Taille de l'équipe, séniorité des associés *(partners)*, *managing directors*, dirigeants…, niveau de formation des consultants ou des collaborateurs.
- Nombre et qualité des dossiers traités par la structure.
- Prestige, diversité et internationalisation de la clientèle.
- Croissance de l'équipe et chiffre d'affaires de l'activité concernée.

Les classements sont établis au moyen des outils suivants :

- **Méthode des questionnaires :**
  Les questionnaires sont mis à disposition des structures qui figurent d'ores et déjà dans les classements *Décideurs* ainsi qu'à celles susceptibles de les intégrer.
  Les structures sont notamment invitées à communiquer des informations relatives à leur organisation, à leur *track record* ainsi qu'à leur marché.
- **Méthode qualitative :**
  Les équipes de *Décideurs* réalisent un nombre important d'entretiens. Ces entretiens nous permettent d'en apprendre davantage sur les structures citées dans les classements, et d'évaluer non seulement la dynamique dans laquelle elles s'inscrivent mais aussi les équipes. Les analystes et les responsables de marché rencontrent par ailleurs un nombre important de clients (entreprises, fonds, banques…) qui ont ainsi l'occasion de partager leurs points de vue et des informations inédites sur les meilleurs acteurs et conseils de leurs marchés respectifs.